



„Möglichkeiten der Umsatzsteigerung für Versandapotheken durch Multi-Channel-Vertrieb am Beispiel der Nutzung des E-Commerce Marktplatzes eBay“

Deutsche Online-Käufer haben im Jahr 2008 Waren im Wert von 13,6 Milliarden Euro gekauft. Damit steigerten sie den E-Commerce Umsatz um 19% gegenüber dem Vorjahr.

Trotz oder gerade wegen der Wirtschaftskrise wird es auch 2009 eine deutliche Steigerung der E-Commerce Umsätze geben. Damit bleibt das Internet weiterhin der Vertriebskanal mit der höchsten Wachstumsdynamik. Die Erwartungen an das eigene Unternehmen, Umsätze über das Internet zu generieren, sind dabei sehr hoch.

Doch wie können Sie Ihr Unternehmen gegenüber den Mitbewerbern hervorheben oder abgrenzen und ihre Abverkaufsraten und damit Umsätze erhöhen?

Silvio von Krüchten wird am Beispiel eBay, der Nr. 1 der E-Commerce Vertriebskanäle, zeigen, wie Versandhandelsapotheken sich der Herausforderung eBay stellen. Neben Produkten, gutem Kundenservice, wettbewerbsfähigen Preisen gehören weitere entscheidende Faktoren zum erfolgreichen Verkauf. Optimieren Sie Ihren Online-Handel mit der richtigen Herangehensweise!

Kontakt:

i-ways sales solutions GmbH
Chausseestr. 29
10115 Berlin
Deutschland
www.i-ways.de
Silvio von Krüchten
Funk: +49 (0) 172 92 77 0 77
Fon: +49 (0) 30 288 8328 28
Fax: +49 (0) 30 288 8328 29
Mail: vonkruechten@i-ways.de

i-ways sales solutions GmbH

Geschäftsführer:
Silvio von Krüchten

Tel.: +49(0)30-280 46-276

Chausseestr. 29
10115 Berlin

Fax: +49(0)30-280 46-544

Kurfürstendamm 125 a
10711 Berlin

www.i-ways.de
kontakt@i-ways.de

Bankverbindung:

Deutsche Bank 24
Kto.-Nr.: 067 667 600
BLZ: 100 700 24

Ust-ID: DE 814727405

Steuernummer: 37 454 20804
Registergericht Berlin:
HR B 1033417 B